

Vale a pena abrir?

PODE IR

Pelo que você informou, este plano se sustenta de pé.

Pelo que você informou, vale a pena: o negócio se sustenta de pé. São 110 pedidos por dia, e o ponto de equilíbrio é R\$ 107.258 por mês.

O que pesa: Nenhum bloqueio identificado nas premissas informadas · **O que mais muda o resultado:** Preço médio

OS QUATRO NÚMEROS

	SEU PLANO	O QUE PRECISA
Quanto você vai precisar para abrir	R\$ 579.800	sem reserva adicional
Quanto precisa vender por mês para não ter prejuízo	R\$ 133.918	R\$ 107.258
O que sobra no fim do mês, no primeiro ano	R\$ 9.868	acima de zero
Tempo até ter de volta o que você colocou	26 meses (cerca de 2,2 anos)	até 30 meses

O plano fecha com folga nas premissas informadas. A tabela de virada mostra até onde cada uma aguenta piorar — é a sua margem de segurança para negociar aluguel, preço e fornecedor.

Para onde vai o dinheiro da abertura

São R\$ 579.800 até a porta abrir. Metade disso vira parede e equipamento — dinheiro que não volta se o negócio não der certo.



■ Estrutura e adequação do espaço	R\$ 205.600	35%
■ Equipamentos	R\$ 176.300	30%
■ Utensílios e mobiliário	R\$ 58.700	10%
■ Tecnologia e marketing	R\$ 20.000	3%
■ Capital de giro e legalização	R\$ 119.200	21%

De cada R\$ 100 que entrar, para onde vai

No mês 12, com a operação já rodando. Faturamento de R\$ 166.789.

Mercadoria	R\$ 34	R\$ 57.436
Salários e a sua retirada	R\$ 9	R\$ 15.600
Aluguel e contas fixas	R\$ 14	R\$ 24.100
Impostos, comissões e entrega	R\$ 29	R\$ 47.618
Sobra para você	R\$ 12	R\$ 20.400

A barra acima mostra para onde vai cada real que entra. O que não é mercadoria nem custo fixo é onde moram as margens de negociação — imposto se planeja, comissão se negocia, preço se testa.

E se não for como você espera

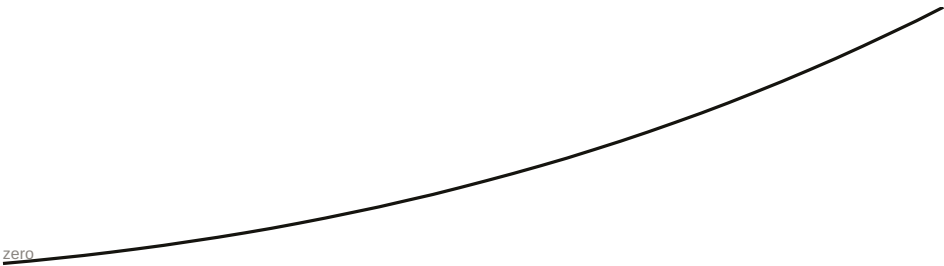
A linha do meio é o seu plano. As outras duas mostram o que acontece se o preço médio ficar 10% abaixo ou acima dele — é o número que mais muda o resultado.

	PREÇO MÉDIO	SOBRA POR MÊS	RETORNO
Preço 10% abaixo	R\$ 39,13	R\$ 14.659	mais de 3 anos
O seu plano	R\$ 43,48	R\$ 29.185	26 meses (cerca de 2,2 anos)
Preço 10% acima	R\$ 47,83	R\$ 43.712	19 meses

E se o movimento for outro

Cada linha é o estudo inteiro recalculado com aquele volume. A linha destacada é o seu plano.

MOVIMENTO	VARIAÇÃO	SOBRA POR MÊS	RETORNO
77 pedidos/dia	-30%	R\$ 7.756	mais de 3 anos
94 pedidos/dia	-15%	R\$ 18.464	34 meses (cerca de 2,8 anos)
110 pedidos/dia	seu plano	R\$ 29.185	26 meses (cerca de 2,2 anos)
126 pedidos/dia	+15%	R\$ 39.956	21 meses
143 pedidos/dia	+30%	R\$ 50.677	17 meses



Dinheiro em caixa, mês a mês, ao longo de 36 meses.

O que precisa dar certo

- Preço médio: é uma das premissas de maior impacto medido — sustentá-la no nível do plano é o que mantém o veredito de pé.
- Volume de vendas: é uma das premissas de maior impacto medido — sustentá-la no nível do plano é o que mantém o veredito de pé.

O que mais muda o resultado

Cada premissa foi recalculada 10% para cima e 10% para baixo. A barra mostra quanto o valor do projeto se move — é onde vale gastar sua energia.

Preço médio		Muito alto
Volume de vendas		Alto
Custo dos insumos		Alto
Comissão de aplicativo / repasse		Médio
Crescimento mês a mês — fora do seu controle		Médio
Investimento na abertura		Baixo

Até onde dá para piorar sem quebrar

A margem de segurança de cada premissa: até este ponto o plano continua de pé.

	HOJE	PRECISA SER	
Preço médio	R\$ 43	R\$ 87	sobe 100%
Custo dos insumos	34,4%	6,9%	cai 80%
Aluguel e contas fixas	R\$ 13.800	R\$ 2.760	cai 80%
Investimento na abertura	R\$ 579.800	R\$ 173.940	cai 70%

Volume por dia: mexer só nisso não resolve, nem no limite do que faz sentido para o negócio.

Estes números saem do mesmo motor que gerou o estudo: cada linha é o projeto recalculado com uma premissa alterada, não uma estimativa.

O que fazer antes de assinar o contrato

Três coisas verificáveis. Cada uma derruba ou confirma uma premissa deste estudo.

1 · Reconfira os números que você informou

Todos os números deste estudo vieram de você. Vale uma segunda passada com calma: um erro de digitação numa premissa de impacto alto muda a conclusão.

Verifique: preço, volume e investimento — os três de maior peso.

2 · Teste preço médio antes de cortar custo

É a premissa de maior impacto medido neste estudo. Pequenas variações nela mexem mais no resultado do que cortes grandes em outras linhas — comece a negociação por aí.

Verifique: o mapa de alavancas na página de alavancas deste relatório.

3 · Leve este estudo ao contador antes de assinar contrato

O regime tributário usado aqui é o do ramo, e a alíquota efetiva muda com o faturamento. Uma conversa de meia hora evita a surpresa de pagar mais imposto do que o plano previa.

Verifique: enquadramento no Simples e alíquota efetiva no seu faturamento projetado.

De onde veio cada número

Confiança alta: 7 premissas foram informadas por você e 0 vieram da referência do ramo; nenhuma delas está entre as que mais mudam o resultado.

■ Preço médio	Você informou	Você informou este número.
■ Volume de vendas	Você informou	Você informou este número.
■ Custo dos insumos	Você informou	Você informou este número.
■ Aluguel e contas fixas	Você informou	Você informou este número.
■ Equipe e folha	Você informou	Você informou este número.
■ Investimento na abertura	Você informou	Você informou este número.
■ Comissão de aplicativo / repasse	Você informou	Você informou este número.

Estudo feito pela **Cifra** a partir dos números que você informou.

Projeção baseada em premissas, não é garantia de resultado nem recomendação de investimento.

Dúvida sobre alguma conta? Fale com a gente — www.cifraempreende.com

ANEXO TÉCNICO

Para o seu contador ou o gerente do banco

Os mesmos números das páginas anteriores, na nomenclatura técnica. Nada aqui é diferente — é a mesma conta, com outro nome.

Indicadores

TIR anualizada	38,6%
VPL ao custo de oportunidade informado	R\$ 227.858
Payback simples (é o da página 1)	26 meses (cerca de 2,2 anos)
Payback descontado ao custo de oportunidade	30 meses (cerca de 2,5 anos)
Ponto de equilíbrio mensal	R\$ 107.258
Margem de contribuição	37,0%
CMV efetivo do cardápio	34,4%
Ticket médio	R\$ 43
Receita bruta acumulada em 36 meses	R\$ 6.958.887
EBITDA acumulado em 36 meses	R\$ 1.050.670
Caixa no pior mês	R\$ 14.516

O modelo não projeta depreciação nem amortização: o resultado mensal é EBITDA. É este o número que as páginas anteriores chamam de "o que sobra no fim do mês" — não é lucro contábil. Como o investimento em obra e equipamento sai integral no caixa inicial, a omissão é conservadora para o caixa, mas o nome correto é este.

Sobre a alíquota usada

A alíquota fixa de 10,0% usada no estudo está coerente com o que a progressão do Simples cobraria neste faturamento. Pelo que este plano projeta, a alíquota efetiva seria 9,4% no primeiro ano e 11,3% no terceiro.

Anexo I do Simples Nacional (LC 123/2006). O cálculo deste estudo é o mesmo da planilha que acompanha — se um dia os dois mudarem, mudam juntos.

Como este plano se compara ao setor

O estudo projeta R\$ 133.918 de faturamento no primeiro mês. A média de uma empresa de serviços de alimentação no Brasil é R\$ 87.831 por mês (IBGE, Pesquisa Anual de Serviços (PAS), 2023). A projeção está na mesma ordem de grandeza do setor.

Fonte: IBGE, Pesquisa Anual de Serviços (PAS), tabela 2577, ano 2023. Média do GRUPO de atividade, não da vertical específica, e do Brasil inteiro. Inclui empresas de todos os portes, das microempresas às redes — a média fica acima do negócio típico de um dono só.

Demonstrativo trimestral

MÊS	RECEITA BRUTA	CMV	EBITDA	MARGEM	CAIXA ACUM.
M1	R\$ 133.918	-R\$ 46.117	R\$ 9.868	7,4%	R\$ 14.516
M3	R\$ 138.788	-R\$ 47.794	R\$ 11.378	8,2%	R\$ 34.505

M6	R\$ 147.310	-R\$ 50.729	R\$ 14.090	9,6%	R\$ 70.992
M9	R\$ 157.050	-R\$ 54.082	R\$ 17.247	11,0%	R\$ 115.552
M12	R\$ 166.789	-R\$ 57.436	R\$ 20.400	12,2%	R\$ 169.124
M15	R\$ 176.529	-R\$ 60.790	R\$ 23.548	13,3%	R\$ 232.594
M18	R\$ 187.486	-R\$ 64.564	R\$ 27.141	14,5%	R\$ 305.896
M21	R\$ 198.443	-R\$ 68.337	R\$ 30.729	15,5%	R\$ 389.966
M24	R\$ 210.617	-R\$ 72.529	R\$ 34.762	16,5%	R\$ 485.638
M27	R\$ 224.009	-R\$ 77.141	R\$ 39.241	17,5%	R\$ 593.348
M30	R\$ 237.401	-R\$ 81.753	R\$ 43.715	18,4%	R\$ 714.935
M33	R\$ 252.010	-R\$ 86.784	R\$ 48.633	19,3%	R\$ 849.879
M36	R\$ 267.837	-R\$ 92.234	R\$ 53.997	20,2%	R\$ 999.967

Meses 1 e múltiplos de 3. A série completa de 36 meses acompanha a planilha entregue com este estudo.